

BR612 Acronis Cloud Sales Professional

Kurzbeschreibung:

Dieses Vertriebstaining **BR612 Acronis Cloud Sales Professional** vermittelt modernen und zukunftsorientierten IT-Fachleuten Cloud-Wissen und Informationen darüber, wie sie Acronis-Produkte erfolgreich positionieren können.

Auch erhält der Teilnehmer im BR612 Seminar allgemeine Kenntnisse, die benötigt werden, um potenzielle Kunden zu überzeugen und Fragen zu Acronis Produkte zu beantworten.

Zielgruppe:

Sales, Vertrieb, Leiter Vertrieb, Sales Engineers, Key Account Manager, (Senior) Business Consultants, Acronis-Berater, Acronis-Consultants

Voraussetzungen:

Sie möchten das Training BR612 Acronis Cloud Sales Professional besuchen?

Bitte denken Sie daran, dass Sie für die Teilnahme einen **Login zum Acronis Partner Portal** benötigen.

Für Benutzer & Passwort wenden Sie sich bitte an ACRONIS.

Wünschenswert sind IT-Grundkenntnisse sowie erste Acronis Cloud-Kenntnisse sowie weiterführendes Interesse an Sales-Themen für Acronis Produkte.

Im Anschluss an dieses Acronis Cloud Sales Professional Training BR612 haben Sie die Möglichkeit eine Prüfung abzulegen, um den Status dieses Professional Levels nachzuweisen!

Sonstiges:

Dauer: 1 Tage

Preis: Euro plus Mwst.

Ziele:

Nach der Teilnahme an diesem Kurs **#BR612 Acronis Cloud Sales Professional** haben Sie ein besseres Verständnis für die Tools und Techniken, die für die Positionierung und den Verkauf von Acronis Cyber Protection erforderlich sind. Das BR612 Training "Acronis Cloud Sales Professional von qSkills behandelt die Verwendung von Customer Relationship Managementsysteme CRM, die Vorbereitung auf ein Telefongespräch und wie man sich in einem vertikalen Markt auszeichnet.

Inhalte/Agenda:

- **Cloud Sales Professional**

- ◆ Dieses praxisnahe Acronis Training BR612 auf Expertenebene wurde entwickelt, um die grundlegenden Vertriebsfähigkeiten für ACRONIS Produkte zu stärken, die für einen erfolgreichen Acronis-Vertriebsprofi erforderlich sind.